**Si te gusta la informática, la tecnología, las nuevas herramientas de marketing digital y el contacto con personas, sigue leyendo, ésta puede ser tu oportunidad.**

**Nuestro cliente es un Grupo de Empresas en creciente expansión a través de la creación de varias start up focalizadas en I+D+I dentro del sector del medio ambiente y los residuos electrónicos, y en estos momentos, precisa incorporar**

**EJECUTIVO DE VENTAS**

Dependiendo de la Gerencia de una de las empresas del Grupo, serás el responsable de la creación y ejecución del Plan Comercial de esa empresa.

**¿Cuál será tu rol y tus responsabilidades?:**

- Serás responsable de construir, junto a la Dirección Comercial, los elementos de Marketing, físicos y digitales, que requiera la comercialización de los productos y servicios.  
- Coordinarás los planes comerciales con la Dirección Comercial del Grupo.  
- Analizarás los mercados objetivos (en un principio España y Portugal) y los cambios de tendencia de consumo, análisis de los competidores, etc...  
- Crearás y gestionarás una base de datos actualizada de clientes reales y potenciales.  
- Definirás las estrategias de promoción, sus canales físicos y digitales para la concreción de los planes comerciales.  
- Planificarás y ejecutarás las acciones de marketing y comerciales en todos los mercados objetivos de la compañía.  
- Comercializarás de forma directa y darás soporte post venta a todos los productos/servicios de la empresa, así como impulsar la venta de los productos/servicios del resto de empresas de Grupo, toda vez que sea sinérgico a los planes de las empresas del Grupo.  
- Participarás en la creación de nuevos productos/servicios para el crecimiento de la empresa.

**¿Qué buscamos?**

Buscamos personas proactivas, a las que le guste construir y sumar. Personas que quieran comenzar un proyecto para crecer con él.

Es importante para nosotros una formación de base en informática, electrónica o tecnología.

Valoraremos ampliamente las candidaturas con una experiencia inicial en venta de productos informáticos / electrónicos o prácticas en departamentos de Ventas / Comercial / Marketing de empresas de tecnología y/o informática.

Deberás aportar un buen nivel de inglés, ya que tenemos colaboradores en el extranjero.

Se valorarán los conocimientos en el manejo de herramientas de Marketing Digital.

**¿Qué ofrecemos?**

Oportunidad de crecimiento profesional, estabilidad y formación continua en nuevos nichos de producto.  
Proyectos punteros en empresa que apuesta por el I+D+i.  
Horario de Lunes a Viernes, intensivo de mañanas. (7:00 a 15:15) para que puedas compatibilizar y conciliar trabajo con vida personal.